

Salgstalent med interesse for sociale medier,

Sociuu, Nørrebro

Lyder karrieremuligheder, uncapped provision og startupkultur som elementer af et drømmejob? Det synes vi selv! Og da vi er i konstant vækst, håber vi at få en ligesindet sales executive med på rejsen.

Sociuu tilbyder en systemplatform, som gør det nemt for virksomheder at fremme employee advocacy ved at engagere medarbejderne på de sociale medier. Det skaber værdi – i form af både synlighed og større medarbejderinvolvering – og derfor er det et populært produkt.

Velkommen til Sociuu

Vi er 14 medarbejdere i alt, og du bliver en del af salgsafdelingen, som også tæller kolleger i Tyskland, Holland og Storbritannien. I Danmark er vi i dag 6, og vi holder til i lækre lokaler i Ryesgade, som vi deler med et marketingbureau. Dine nye kolleger har baggrunde i kommunikation/sociale medier, marketing automation og salg – og masser af erfaring.

Din hverdag med salg i centrum

Som sales executive bliver din primære aktivitet salg og lead-generering, og her er der altid mulighed for faglig sparring omkring kundebearbejdning. Derudover er du også en vigtig ressource i forhold til at komme med ideer til både produktudvikling og salgsprocesser, baseret på din dialog med kunderne.

- Du genererer leads gennem LinkedIn, kanvassalg på telefon og ved at deltage i events – evt. også gennem netværk.
- Du genererer selv 50% af dine leads og de resterende 50% kommer fra inbound eller fra ekstern møde bookning
- Efter første kontakt arbejder du henimod at gøre dine leads til kunder – både online samt ansigt til ansigt, når du afholder produkt demonstrationer og udformer tilbud.
- Du opdaterer løbende CRM-systemet.
- I løbet af en uge deltager du i 2+ nysalgsmøder og 2+ salgsfremmende møder.

Vær sælger på din egen måde

Vi har forståelse for, at der er flere veje til målet og driver ikke 'micro-management' – men vi følger naturligvis op på de vigtigste KPI'er.

Vi skal dog nok sørge for at gøre det sjovt for dig at nå i mål: Vi tilbyder en attraktiv lønpakke med provisionsordning uden loft – din succes er jo vores succes.

Ambitiøs profil med salgs- og SoMe-erfaring

Vi søger dig, der vil frem i verden og er sulten efter viden. Som har det gåpåmod og den udviklingsinteresse, der skal til, for at du passer ind i en nyere virksomhed med høje ambitioner.

- Du har formentlig et par års erfaring med opsøgende salg, har du ikke erfaring med face to face-salg, så lærer du det her.
- Du har helt sikkert interesse for sociale medier og kan se det potentiale, der er i dem for virksomheder – måske har du endda erfaring fra den anden side af bordet.
- Du er generelt tech-savvy, så det ikke er fremmedsprog for dig, når du skal sættes ind i vores produkter – og i kundernes muligheder.
- Du taler og skriver dansk og engelsk flydende.

Er du det salgstalent, vi er på jagt efter?

Har du spørgsmål til stillingen, eller har du brug for flere gode grunde til at ansøge, så er du velkommen til at kontakte CEO Per John Jensen på 29 61 33 03.

Kan du se dig selv i stillingen, så send din ansøgning til pjj@sociuu.com hurtigst muligt. Vi kalder til samtaler løbende, så søg hellere i dag end i morgen.

Vi ser frem til at høre fra dig!